



**COMARCH** ERP

**PREISE UND VERFÜGBARKEITEN  
STETS ZUR HAND**



Seine Durchlaufzeiten hat der Grazer Metallgroßhändler ZULTNER Metall GmbH mit Comarch ERP drastisch reduziert. Kunden profitieren von einer beschleunigten Angebotserstellung. Dank erheblich schnellerer Einbuchung stehen stets aktuelle Bestandsdaten zur Verfügung.

## DER KUNDE

Die ZULTNER Metall GmbH ist einer der führenden Metallgroßhändler Österreichs und nimmt durch seine außergewöhnlich große Sortimentsbreite mit rund 10.000 Lagerartikeln eine Sonderstellung am Markt ein. Metallhalbfabrikate aus Edelstahl, Aluminium, Buntmetallen und Titan gehören ebenso zum Lagerprogramm wie umfangreiche Sortimente in den Geschäftsfeldern Rohrleitungsbau, Architektur, Verbindungstechnik sowie Schweißtechnik.

## DATEN UND FAKTEN

**Name:** ZULTNER Metall GmbH

**Branche:** Metallgroßhandel

**Mitarbeiter:** 150

**Produkte:** Metallhalbfabrikate aus Edelstahl, Aluminium, Buntmetallen und Titan

**Hauptsitz:** Graz (Österreich)

**Homepage:** [www.zultner.at](http://www.zultner.at)

In einer einjährigen Auswahlphase wurden bei ZULTNER zunächst alle Prozesse erfasst und in einer Ist-Analyse zusammengeführt, sowie anschließend die gewünschten neuen Funktionen definiert. Das daraus entstandene Pflichtenheft wurde an 17 ERP-Anbieter gesandt.

„Wir haben uns für Comarch ERP entschieden, weil diese Lösung plattformunabhängig und flexibel



einsetzbar ist und uns dank der Java-Basierung besonders zukunftsfähig erscheint,“ sagt Gerhard Jagersbacher, Marketingleiter bei ZULTNER.

Die Entscheidung für Comarch ERP brachte zahlreiche Verbesserungen: „Dank Comarch ERP können wir unseren Kunden einen zusätzlichen Vorteil zu unserem großen Sortiment bieten. Angebote werden auf tagesaktueller Preisbasis unter Berücksichtigung der aktuellen und zukünftigen Materialverfügbarkeit in kürzester Zeit erstellt“, stellt Marketingleiter Gerhard Jagersbacher fest. Wurden die Anfragen früher per Hand erfasst und anschließend die Angebote erstellt und per Fax versandt, so geschieht dies heute direkt aus der ERP-Lösung Comarch ERP. Die durchgehende Prozessunterstützung vom Vertrieb über das Lager hin zur Beschaffung ermöglicht es dem Unternehmen heute, sich noch stärker auf die wertschöpfenden Vertriebsaktivitäten zu konzentrieren.

Die Flexibilität von Comarch ERP hilft ZULTNER bei einer weiteren branchenspezifischen Anforderung.

Da der Großhändler von den aktuellen Metallpreisen abhängig ist, muss das Unternehmen täglich neu kalkulieren.

„Herzstück ist ein komplexes, durchgehend in Comarch ERP abgebildetes Preisfindungs- und Preispflegeverfahren auf Basis der täglich schwankenden Metallpreise, bis hin zu variablen Preiskomponenten – sogenannten Legierungszuschlägen – die erst zum Zeitpunkt der Lieferung ermittelt werden und somit vom ursprünglichen Bestellpreis abweichen können“, beschreibt Gerhard Jagersbacher das Verfahren. Seit 2007 läuft Comarch ERP bei dem Grazer Unternehmen auf einem IBM System i-Server mit über 90 User-Lizenzen als komplette Warenwirtschaftslösung. Zahlreiche Prozesse werden heute neu durch Comarch ERP unterstützt. So nutzen die Außendienstmitarbeiter die integrierte E-Mail-Funktion von Comarch ERP intensiv. Kunden erhalten in Comarch ERP erstellte Angebote per Mausklick via E-Mail auf ihren Desktop. Aufgrund der direkt verfügbaren Wareneingangsdaten und der Zuordnung zu den zugehörigen Kundenaufträgen in der Software, wird das zuverlässige Einhalten von Terminen heute optimal unterstützt. „Wir sehen sehr zeitnah, was aktuell verfügbar ist“, so Gerhard Jagersbachers Fazit.

## ÜBER COMARCH ERP

Comarch ERP ist das ERP-System für mittelständische Unternehmen, welche in einem internationalen



Umfeld höchste Ansprüche an die Ergonomie und Flexibilität ihrer ERP-Lösung stellen. Als offenes ERP-System lässt sich Comarch ERP in einer globalen Welt exzellent mit anderen Anwendungen verbinden. Die Effizienz aller Abläufe im Unternehmen steht dabei im Mittelpunkt. Mit Best-Practices aus zahlreichen Projekten in Handels- und Produktionsunternehmen aus unterschiedlichen Branchen sorgt Comarch ERP für optimale Nutzung von Unternehmensressourcen. Komplexe Unternehmensstrukturen lassen sich dank Multisite-Funktionalität für alle Unternehmensbereiche von der Produktion über den Vertrieb bis zur Finanzbuchhaltung problemlos abbilden und jederzeit erweitern. Comarch ERP ist 100% Cloud-fähig und wird z.B. bei Blizzard, Victorinox, Sonax oder die Bringmeister von Kaisers Tengelmann erfolgreich eingesetzt.

Vertrieb, Beschaffung, Lagerlogistik, Produktion, Service, Projektmanagement, Rechnungswesen und Controlling, Online-Handel sowie Dokumenten-Management sind nur einige der Funktionen. Neben Multisite gehören die Sprach- und Länderversionen zu den Highlights des wiederholt preisgekrönten ERP-Systems, das z.B. für Projekte mit Zalando, Falke und KiK ausgezeichnet wurde. Auch in der ERP-Anwenderstudie von Trovarit erzielte Comarch ERP in entscheidenden Kriterien hohe Zufriedenheitswerte.

# EINSATZ

---

“

---

„Wir haben uns für Comarch ERP entschieden, weil diese Lösung plattformunabhängig und flexibel einsetzbar ist und uns dank der Java-Basierung besonders zukunftsfähig erscheint.“

---

**Gerhard Jagersbacher,**  
Marketingleiter, ZULTNER Metall GmbH

---

## ÜBER COMARCH

Comarch ist ein weltweiter Anbieter von IT-Lösungen (ERP, CRM & Marketing, BI, Financials, EDI, ECM, ICT, Financials, Cloud-Lösungen u.v.a.) für den Mittelstand, größere Unternehmen, kleine Betriebe, Banken & Versicherungen, Telekommunikation sowie Healthcare. Über 5.000 Mitarbeiter sind rund um den Globus in zahlreichen Ländern im Einsatz, davon sind ca. 2.000 in der Software-Entwicklung beschäftigt. Dank hoher Investitionen in Forschung und Entwicklung bietet Comarch ein umfassendes Spektrum innovativer IT-Lösungen, welche bei Kunden und Analysten einen hohen Stellenwert genießen.

Copyright © Comarch 2016. Alle Rechte vorbehalten.

[www.comarch.de](http://www.comarch.de) | [www.comarch.at](http://www.comarch.at) | [www.comarch.ch](http://www.comarch.ch)

**COMARCH**